

ajcs DuplicateSolver

Dublettenauflösung in CAS genesisWorld für weitere Datensätze

Mit dem DuplicateSolver ist es nun möglich Datensätze wie Verkaufschance, Projekte, Dokumente, Produkte, Aufgaben und Vorgänge abzugleichen und Dubletten aufzulösen. Bei doppelt angelegten Datensätzen können Sie innerhalb von weniger Klicks einen einzigen Datensatz daraus erstellen.

Stichwort	Beginn	Priorität	Bearbeitungsstatus	Ende	Typ	Status
Prospekt Versand	21.10.2019 10:00	B	in Bearbeitung	21.10.2019 10:00	Marketing	
Prospektversand	21.10.2019 00:00	B	in Bearbeitung	21.10.2019 00:00	Akquise	
Nachfassen	01.05.2015 00:00	A	noch nicht begonnen	01.05.2015 00:00	Akquise	
Präsentation	01.04.2015 00:00	A	noch nicht begonnen	01.04.2015 00:00	Akquise	
Angebot erstellen	01.04.2015 00:00	A	noch nicht begonnen	01.04.2015 00:00	Akquise	
Informationsversand	01.04.2015 00:00	A	noch nicht begonnen	01.04.2015 00:00	Akquise	
Namensschilder erstellen	02.08.2014 17:00	B	in Bearbeitung	02.08.2014 17:00	Eventvorbereitung	
Mappingtabelle erstellen	24.07.2014 00:00	A	noch nicht begonnen	24.07.2014 00:00	Dokumentation	Offen
Planen der Schulung	04.08.2014 00:00	A	noch nicht begonnen	04.08.2014 00:00	Schulung	Offen
Prozessbeschreibungen an der Karte	02.07.2014 00:00	A	noch nicht begonnen	02.07.2014 00:00	Projektmanager	Offen

Mit Hilfe des DuplicateSolvers werden Ihnen die Unterschiede der Einträge angezeigt und Sie entscheiden am Ende, welche einzelne Werte übernommen werden sollen.

Feld	1. Eintrag Erzeugt am: 20.08.2019 11:09:02	2. Eintrag Erzeugt am: 20.08.2019 12:00:48	Ergebnis
Stichwort	Prospektversand → Wert übernehmen	Prospekt Versand → Wert übernehmen	AJCS - Prospektversand
Ende	21.10.2019 → Wert übernehmen	21.10.2019 10:00:00 → Wert übernehmen	21.10.2019 10:00:00
Typ	Akquise → Wert übernehmen	Marketing → Wert übernehmen	Akquise
Notizen	Ausgabe 10/2019 → Wert übernehmen → hinzufügen → entfernen	→ Wert übernehmen → hinzufügen → entfernen	Ausgabe 10/2019 vorbereiten
Primärverknüpfungen	→ Wert übernehmen	ADR: A. Jochum Customer Solutions PR: Akquise → Wert übernehmen	ADR: A. Jochum Customer Solutions PR: Akquise
	→ alle Werte übernehmen		

Die Verknüpfungen aus beiden Datensätzen werden in den neuen übernommen. Auch können die Notizen oder Produktpositionen aus Verkaufschancen übernommen oder zusammengefasst werden.

auf lösbare Datensatztypen:



Ihre Vorteile:

- ✓ vollständige Integration in CAS genesisWorld - Listenansicht
- ✓ Änderungen durch nur mindestens einen Klick übernehmen
- ✓ automatische Überprüfung des Datensatzes auf Unterschiede und Darstellung dieser im Fenster
- ✓ Anpassungen der Verknüpfungen im Hintergrund
- ✓ automatische Vorbelegung von Feldwerten
- ✓ für 6 Datensatztypen verwendbar

Voraussetzungen:

- ✓ CAS genesisworld Version ab x10 (Standard und Premium)
- ⊘ keine Auflösung von Verkaufschancen mit SalesPro möglich

Preise:

bis 5 User	350,00 EUR
bis 15 User	900,00 EUR
bis 25 User	1.250,00 EUR
bis 50 User	2.250,00 EUR
bis 100 User	4.000,00 EUR

zzgl. MwSt.